

gevis BI | ONE

IHREN MITBEWERBERN IMMER EINEN SCHRITT VORAUS

GEVIS BI | ONE

Das Potenzial Ihrer Daten mit gevis BI | ONE Business Intelligence nutzen

Herausforderung

Ihr ERP-System bildet die warenwirtschaftlichen Prozesse ab und ist ein operatives System, um Daten zu produzieren und zu verarbeiten. Jedoch können die Daten meist nicht so schnell analysiert und übersichtlich betrachtet werden, wie es oft nötig wäre. Was machen Sie mit den vielen Daten, die Ihnen eigentlich helfen sollten, Entscheidungen für Ihren Unternehmenserfolg zu treffen?

Die Transparenz über Ihre Geschäftsprozesse schafft ein Auswertungs- und Analyse-System. Die Anforderungen, Entscheidungskriterien und Einsatzschwerpunkte für solche Systeme sind vielfältig.

Für Unternehmen ist der Einsatz von BI-Systemen bei aktuell steigendem Digitalisierungsgrad aller Geschäftsprozesse unabdingbar. Heute brauchen alle Mitarbeitenden mit Zahlenverantwortung die relevanten Informationen am richtigen Ort und zum richtigen Zeitpunkt, damit sie schnell und begründet sich orientieren und handeln können.

Unsere Lösung

gevis BI | ONE ist ein Auswerte- und Analyse-System mit handelstypischen betriebswirtschaftlichen Analysestrukturen und Kennzahlen. Es wurde speziell für Unternehmen entwickelt, um umfassende Einblicke in ihre Daten zu erhalten und fundierte Geschäftsentscheidungen zu treffen.

Als Software-as-a-Service (SaaS)-Lösung in der Cloud bietet gevis BI | ONE eine flexible, skalierbare und kosteneffiziente Möglichkeit, BI-Funktionalitäten zu nutzen.

Dabei befreit gevis BI | ONE den Anwender davon, sich mit der komplexen Data-Engineering und Data-Analytics Technologien zu beschäftigen, da sie gekapselt und automatisiert im Hintergrund agieren. Durch die betriebswirtschaftlich orientierte Strukturierung der analytischen Modelle unterstützt das System den Anwender bei der Analyse und Auswertungen der komplexen Geschäftsprozesse.

Ihre Vorteile

Cloud-basiert

Flexibler und ortsunabhängiger Zugriff

Skalierbarkeit

Einfache Anpassung zu wachsenden Unternehmensbedürfnisse ohne zusätzliche Hardwareinvestitionen

Schnelle Implementierung

Kurzfristiges Erhalten der notwendigen Cloud Ressourcen statt On-Prem-Hardwareinstallationen bzw. Systemsoftware-Installationen

Sofort verfügbare betriebswirtschaftliche Analysemodelle

- Dynamische Analyse und sekundenschnelle Verarbeitung der Abfragen und höchste Performance bei Massendaten

- Höchste Informationstiefe mit den Detaillierungsgrad bis auf die Belegzeile bzw. Einzelposten Hunderte von bewährten Kennzahlen für wirkungsvolle Analysen
- Erstellung von eigenen Kennzahlen und individuellen Berechnungswegen
- Leichte Anbindung Ihrer spezifischen Daten für ganzheitliche Analysen
- Intuitiv erstellbare Ad-hoc-Analysen von komplexen Geschäftsprozessen

Integration mit Power BI

- Breitbekannte moderne Oberfläche
- Fortschrittliche Visualisierungen und Berichte in Power BI Service
- Offenheit für Integration von externen Daten aus unterschiedlichen Quellen

Branchenspezifische Vorlagen für Berichte und Dashboards

- Sofort einsetzbares Bericht-Paket für jedes Analysemodell
- Einfache Individualisierung und Anpassung an unternehmensspezifischen Anforderungen

Automatische Datenübernahme

Stetig aktuelle konsistente Daten per gestern bzw. per letzte Stunde

Rollenbasierte Berechtigung

Höchstes Sicherheitsniveau durch detailliertes, hierarchisches und durchgängiges Berechtigungssystem

Abonnementverfahren

Verteilung der Berichte im Abonnementverfahren

- Zeit- und ereignisgesteuert
- Unternehmensweit
- auf Berechtigung geprüft

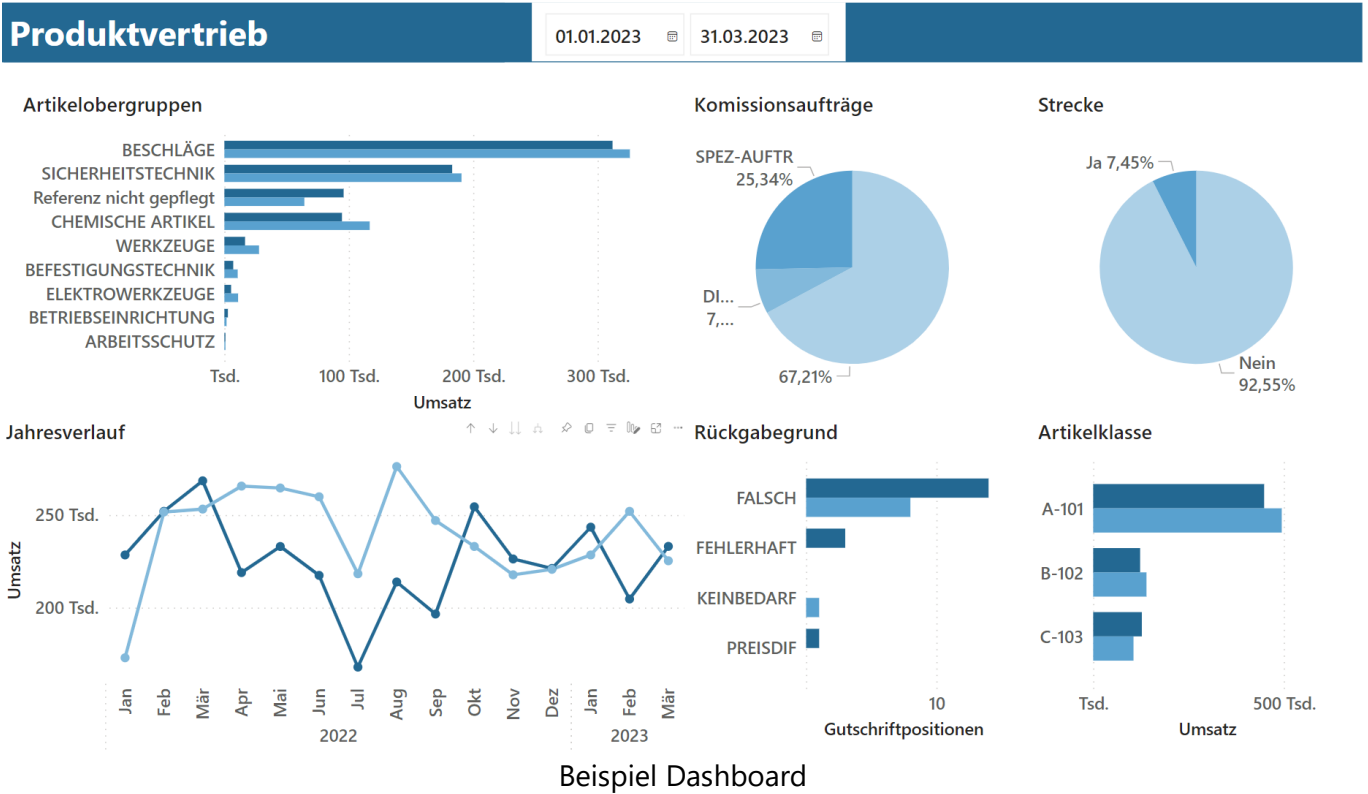
Beratung und Support

- Unterstützung bei der standardisierte Enterprise Reporting für die datenbasierte Unternehmensführung
- Kompetente Beratung in allen fachlichen und technischen Fragen rund um Business Intelligence

Analytische Modelle mit den historischen und aktuellen Daten aus Ihrem ERP-System

Derzeit umfasst die Lösung weit über Hunderte Auswertungsmerkmale und Kennzahlen für die Bereiche Verkauf, Angebot/Auftrag, Einkauf, Anfrage/Bestellung, Lager, Debitorenposten, Kreditorenposten und Hauptbuch. Somit sind Sie und Ihre Mitarbeiter mit Zahlenverantwortung in der Lage, Fragen zu beantworten wie:

- Welcher Kunde kauft nicht mehr oder weniger im Vergleich zu den ausgewählten Vorperioden?
- Was sind meine wichtigsten Produkte und wer meine besten Kunden?
- Was sind meine Umsatzbringer?
- Welches Produkt habe ich in welchem Zeitraum wo und wie oft verkauft?
- Wie kann eine Bedarfsanalyse für die Kunden aussehen?
- Welche Reichweite und Umschlagshäufigkeit haben meine Bestände auf dem Lager?
- Welche Artikel liegen seit langem ohne Bewegungen?
- Wie hat sich das Zahlungsverhalten der einzelnen Kunden entwickelt?
- Welchen Skonto hat ein Kunde unberechtigt gezogen?
- Wie haben sich Sachkonten und Kontenschemata im Zeitverlauf entwickelt?



Voraussetzungen

- gevis ERP | BC R-Linie SaaS
- gevis ERP | VEO

Haben Sie weitere Fragen? Unsere Experten stehen Ihnen gern zur Verfügung.



Lars Jenders
Sales Consultant

Tel.: +49 251 7000- 6610
Fax: +49 251 7000-3910
Lars.Jenders@gws.ms



Vladimir Stepa
Abteilungsleiter BI

Tel.: +49 251 7000- 6764
Fax: +49 251 7000-3910
Vladimir.Stepa@gws.ms