GEVIS ERP BUSINESS FÜR DEN STAHLHANDEL
VON ANARBEITUNG BIS ZEUGNISVERWALTUNG

BRANCHENLÖSUNG

Allgemeine Informationen

Die Anforderungen des Marktes an den Stahlhandel sind hoch. Der Wettbewerb nimmt stetig zu und der Preisdruck steigt. Wer sich in der heutigen Zeit am Markt behaupten und auf sich schnell ändernde gesetzliche Vorgaben flexibel reagieren möchte, benötigt ein innovatives und zuverlässiges ERP-System.

Die Lösung: gevis ERP Business

gevis ERP Business ist eine ERP-Komplettlösung inkl. Finanzbuchhaltung, CRM etc. und wurde um die Spezialanforderungen des Stahlhandels veredelt.
Die GWS bedient mit **gevis** ERP Business für den Stahlhandel von Anarbeitung über Lagerverwaltung bis hin zu Rückverfolgbarkeit alle Ansprüche der Branche schon im Standard. Mit etablierten Stahlhändlern und Zulieferern wurde die Branchenlösung entwickelt, um alle Anforderungen des täglichen Betriebs optimal abzubilden. Darüber hinaus ergänzen wir unser Lösungsangebot um marktführende Produkte für DMS/ECM (Dokumenten-Management-System / Enterprise Content Management), Workflow, Business Intelligence und einer eigenen modularen eBusiness-Produktfamilie der gevis Commerce. Abgerundet wird dieses Angebot durch Framework- und Integrationspartnerschaften z. B. für Biegesoftware sowie Telematik- und Lagerverwaltungssysteme.

Wir unterstützen den BDS mit einer fördernden Mitgliedschaft.

Ihre Vorteile

ANARBEITUNG

- Zusatzdienstleistungen komfortabel erfassen
- Bohren, Sägen, Verzinken, Strahlen, Primern
- Übersicht erforderlicher Anarbeitungen über alle Aufträge
- Zusammenfassung von gleichartigen Anarbeitungen (z. B. Sägen zur Schnittoptimierung)
- Abruf je Lagerbereich und Arbeitsgang
- Möglichkeit des Ausweises der Arbeitsgänge inkl. Kosten und Schnittbildern auf den Belegen

LÄNGENVERWALTUNG

- Längen-, Einheiten- und Chargenverwaltung
- Variable Mengeneinheiten/Dimensionen verwalten (kg, Meter, Lagerlängen, Bund, etc.)
- Komfortfenster mit Erfassung

SCHNITTBILDER & SÄGELISTEN

- Materialentnahmeschein zur Kommissionierung sowohl per Papier als auch elektronisch
- Elektronische Übermittlung von Sägeinformationen
- Zuordnung von Schnittbildern

SCHNITTVORSCHLAG & RESTLÄNGENVERWALTUNG

- Funktion Schnittvorschlag
- Optimierung der Restlängen (manuell oder automatisch)
- Schrottverwaltung
- Restlängen auf Chargenebene

SCHNITTSTELLEN ZU SUBSYSTEMEN

- Sägeanlage – Behringer
- Hochregallager – Kasto und Fehr
- Biegerei – SBH und Lennerts und Partner
- Leitstand zur Kasto-Anlage

ZEUGNISVERWALTUNG

- Zeugnisverwaltung und automatische Ausgabe
- Archivhinterlegung und automatische Zuordnung

Leistungsmerkmale

- Artikelgruppierung in Haupt- und Untergruppen
- Erweiterte Material- und Artikelsuche über Matchcode und Sachmerkmale
- Verkaufs- und Einkaufseinheiten mit automatischer Umrechnung
- Kundenindividuelle Preise und Konditionen
- Flexible Mengen- und Preisumrechnung auf Basis von Grund- und Effektivpreisen
- Mehrstufige Preisberechnung mit Zu- und Abschlägen
- Stahlspezifische Zuschläge und automatische Ermittlung
- Mehrstufige Deckungsbeitragsrechnung
- Flexible Provisions- und Bonusverwaltung
- Vertriebscockpit
- Auftragsschnellerfassung, Optimierte Auftragserfassung und Erfassungsfolgen
- Serienanfragen
- Abwicklung von Lager-, Zukauf- und Streckengeschäften
- Rückstandsverwaltung/Rückstandsauflösung
- Parallele Bestandsführung in Gewicht, Stück und Länge
- Barcodeverwaltung/Etikettierung
- Mehrstufige Lagerorganisation
- Einkauf
- Tourenplanung
- Anbindung externer Tourenplanungssysteme
- Anbindung von Webshops
- EDI Integration
- Übergreifender Warenverkehr
- Mobile Außendienst- und Lagerlösungen
- Kassenfunktion

Auszug unserer Branchenkunden

- Aug. Heseding GmbH
- Degenhart Eisenhandel GmbH & Co. KG
- Eisen Knorr AG
- Eisen Schmidt GmbH & Co. KG
- Fritz Frieling GmbH
- Throm GmbH

Andreas Wanstrath
Neukundenvertrieb
Tel.: +49 251 7000-3913
Fax: +49 251 7000-3910
andreas.wanstrath@gws.ms

Andreas Wall
Consultant
Tel.: +49 251 7000-6843
Fax: +49 251 7000-3910
andreas.wall@gws.ms