



Mit **gevis ERP**
versteckte
Potenziale
freisetzen!

**GWS IT-Konferenz für
den Technischen Großhandel
24. und 25.02.2016**

1. Konferenztag

Plaza Esperanto (EG)

Wien (1. OG)

Stockholm (1. OG)

Ausstellung (EG)

10:00 – 11:00 Uhr	Check-In, Ausstellung			Plaza Esperanto
11:00 – 11:45 Uhr	Die Welt des modernen Arbeitens, Key Note Vortrag Microsoft			Plaza Esperanto
11:45 – 12:30 Uhr	Mittagsimbiss (Plaza Esperanto)			
12:30 – 13:30 Uhr	Potentiale nutzen – gemeinsam wachsen			Plaza Esperanto
14:00 – 15:00Uhr	gevis ERP NAV – alles aus einem Guss			Plaza Esperanto
15:05 –15:45Uhr	bi1 – Business Intelligence in der Praxis			Plaza Esperanto
16:15 – 17:00 Uhr	Migration gevis Classic auf gevis ERP NAV 2015	SANGROSS V5 und seine Schnittstellen	Workshop bi1 Business Intel- ligence für den Handel	Plaza Esperanto
17:30 –18:15 Uhr	Effiziente Lagerlogistik für den Technischen Großhandel/PVH	Total Quality Selling (TQS)	Mehrwerte Dokumenten- management & Archiv	Plaza Esperanto
ab 19.00 Uhr	Abendessen & Abendprogramm (Hotelrestaurant Toro Negro, 6. OG)			

2. Konferenztag

Plaza Esperanto (EG)

Wien (1. OG)

Stockholm (1. OG)

Ausstellung (EG)

09:00 – 09:10 Uhr	Eröffnung des 2. Konferenztages			Plaza Esperanto
09:10 – 10:00 Uhr	7 Schritte zum Erfolg oder wie überlebe ich im 21. Jahrhundert			Plaza Esperanto
10:30 – 11:15 Uhr	Mobility – mobile ERP für Außendienst & Geschäftsführer			Plaza Esperanto
11:45 – 12:30 Uhr	Handel im Wandel – Shopstrategie der GWS	gevis ERP NAV 2015 Fachliche News, Tipps & Tricks	Technik System IT-Sicherheit	Plaza Esperanto
12:30 – 13:30 Uhr	Mittagspause im Hotelrestaurant El Jardin (EG)			
13:30 – 14:15 Uhr	Erfolgreiche Disposition mit LogoMate	Neuigkeiten im Finanzmanagement	Mehrwerte für den Stahlhandel in gevis ERP	Plaza Esperanto
14:45 – 15:15 Uhr	Vernetzung fördert Wettbewerbsfähigkeit mittelständischer Unternehmen			Plaza Esperanto
15:15 – 15:30 Uhr	Resümee & Verlosung			
15:30 – 16:00 Uhr	Möglichkeit zum Besuch der Ausstellung			

11:00 – 11:45 Uhr

Plaza Esperanto (EG)

Helmut Benefader
Geschäftsführer der
GWS Unternehmensgruppe

Begrüßung und Eröffnung der Konferenz

Unter dem Motto „**Potentiale nutzen – gemeinsam wachsen**“ möchten wir Sie herzlich auf der IT-Konferenz für den Technischen Großhandel begrüßen!



Oliver Gürtler
Geschäftsbereichsleiter
Windows, Microsoft

Die Welt des modernen Arbeitens
Key Note Vortrag Microsoft

Die Arbeitswelt befindet sich im Umbruch. Neue Arbeitsmodelle und Organisationsstrukturen beeinflussen, wo und wie wir arbeiten. Moderne Technologien eröffnen Unternehmen und ihren Mitarbeitenden neue Chancen und Perspektiven. Zugleich steigt die Herausforderung, im Markt innovativ und agil zu sein, um konkurrenzfähig zu bleiben.

Die neue Welt des Arbeitens schafft Nutzen durch die Integration von Menschen, Raum und Technologie, verbindet technologische und strukturelle Entwicklungen mit Faktoren für eine höhere Mitarbeitermotivation und ebnet damit den Weg in eine vielversprechende Zukunft.

Potentiale nutzen – gemeinsam wachsen

Seien Sie gespannt auf die diesjährige IT-Konferenz mit ihren drei Kernthemen, die ein neues IT-Zeitalter für die Branche des technischen Großhandels/PVH einläuten: mit gevis ERP | NAV 2015 setzen wir nach einer intensiven Entwicklung einen weiteren Meilenstein auf Basis aktuellster Technologien und mit bewährten Branchenfunktionen.

Die mobile ERP für Außendienst & Geschäftsführer und unser Business Intelligence Werkzeug bi1 verschlanken deutlich die Prozesse in Ihrem Unternehmen und schaffen Transparenz!

Ergänzend zu unserem Konferenzthema stellt sich in diesem Zusammenhang mit Udo Lorenz und Georg Mersmann unsere erweiterte Geschäftsführung vor.

Helmut Benefader, Udo Lorenz, Georg Mersmann (v.l.n.r.)
Geschäftsführer der GWS Unternehmensgruppe



14:00 – 15:00 Uhr

Plaza Esperanto (EG)**Markus Eßmann**

GWS-Produktmanagement

gevis ERP | NAV – alles aus einem Guss

Neue Technologie und bewährte Branchenfunktion

Der Wandel von der funktionsorientierten zur informationsorientierten Oberfläche der Branchenlösung gevis wurde bereits mit dem „RTC“ („Role Tailored Client“) auf der letzten Konferenz eingeläutet und ist mit gevis ERP | NAV nun in vollem Gange. Sie werden in diesem Vortrag die wesentlichen Innovationen des neuen Clients bzw. der neuen Technologie kennen lernen.

Themenstellungen wie Oberfläche, Bedienkonzept, technologische Basis und die Mehrwerte für Ihre täglichen Aktivitäten im ERP-System stehen im Mittelpunkt. gevis ERP | NAV ist die Summe aus bewährter Branchenfunktionalität und neuester Technologie. Blicken Sie in die Zukunft und freuen Sie sich auf die nächste Generation.

**Frank Holtgreffe**

GWS-Produktmanagement

bi1 – Business Intelligence für die Praxis

Handeln mit betriebswirtschaftlichen Kennzahlen

Vielen ist die Aufgabe sicher bekannt: unendlich viele Daten, individuelle Erwartungen der Aufbereitung und Darstellung und dann noch unterschiedliche Zielgruppen/Empfänger! Das System gevis ERP liefert die Daten, das BI-System nimmt diese auf und bietet Performance und Flexibilität der Präsentation. Und das Beste ist: Sie legen fest, wie die Daten aufbereitet und definierten Personen/Gruppen automatisch zur Verfügung gestellt werden.



Philipp Schulze Tertilt
GWS-Produktmanagement

16:15 – 17:00 Uhr

Stockholm (1. OG)

Philipp Schulze Tertilt
GWS-Produktmanagement

Workshop bi1 *Business Intelligence für den Handel*

Reporting? Business Intelligence? Business Analytics? Viele Begriffe und Definitionen, aber was brauchen Sie wirklich? Ihre Erfahrungen sind uns wichtig und sollen sich in den Produkten der GWS widerspiegeln. Lassen Sie uns zusammen Ihre Herausforderungen im täglichen Geschäft beleuchten und gemeinsam für Sie Mehrwerte schaffen.



Vladimir Stepa
diacom Sytemhaus GmbH

Entwickeln Sie mit uns Kennzahlen und Lösungen für eine nachhaltige Unternehmenssteuerung.

Wien (1. OG)

Peter Waltert
SANGROSS GmbH

SANGROSS V5 und seine Schnittstellen *Rundumlösung durch investitionssichere Ergänzungen*

Durch die ständig wachsenden und sich ändernden Anforderungen kann heute eine ERP-Lösung alleine kaum noch die weitgreifenden Bedürfnisse des modernen Großhandels befriedigen. Hier spielen Schnittstellen zu spezialisierten Ergänzungslösungen eine entscheidende Rolle.

Lassen Sie sich aufzeigen, mit welchen ergänzenden Lösungen aus dem Portfolio der GWS Ihre SANGROSS-Anwendung Sie bei der Optimierung Ihrer Abläufe effektiv unterstützen kann.

Migration gevis Classic auf gevis ERP | NAV 2015

Strategien & Nutzen

Die nächste Generation der gevis ERP | NAV – Version steht vor der Tür. Was bei Neukundeninstallation bereits seit längerer Zeit gelebte Praxis ist, kann für Kunden und Anwender des gevis Classic-Clients ein hochinteressanter und spannender Schritt in die neue ERP-Welt (gevis ERP | NAV, NAV2015) sein. In diesem Workshop sollen einerseits die Strategie und Nutzen der neuen Version erläutert werden und andererseits der Weg dahin aufgezeigt werden. Es ist ein Migrations-Projekt mit einigen Voraussetzungen und Meilensteinen. Erste Erfahrungen und Live-Berichte aus den Projekten garantieren eine lebhafte und praxisorientierte Workshop-Diskussion.



Rainer Lösing

GWS Projekt Management Office

17:30 – 18:15 Uhr

Wien (1. OG)

Ulrich Dietze
DV Deutsche Vertriebs-
beratung GmbH

Total Quality Selling (TQS) *Effektiv mehr Aufträge aus Anfrage und Angeboten - mit TQS und gevis ERP*

Erleben Sie live, anhand eines Praxisbeispiels aus dem technischen Handel, wie Sie Ihr Anfragemanagement optimal organisieren, Angebote verkaufsorientierter gestalten und offene Angebote zielsicher nachfassen und in Aufträge umwandeln.



André Schulke
GWS-Produktmanagement

Stockholm (1. OG)

Christian Eulich
GWS-Produktmanagement

Mehrwerte Dokumentenmanagement & Archiv

*Wie können Sie den Nutzen für sich
erweitern?*

Dokumentenmanagement und Scanning sind in vielen Häusern aktiv, aber ist Ihnen auch bekannt, was diese Systeme noch für Sie erledigen können? Kennen Sie das interne Workflow-Management? Welche Verbundkomponenten sind für Sie interessant? Welche Optimierungen sind durch digitale Rechnungsverarbeitung möglich? Welche Neuerungen gibt es im gevis-Umfeld? Was bringen die neuen Versionen von s.dok und s.scan mit? Dieser Vortrag ist an alle adressiert, die weitere Vorteile aus bestehenden Systemen nutzen wollen oder sich im Entscheidungsprozess befinden, diese Systeme einzuführen.

Effiziente Lagerlogistik für den Technischen Großhandel | PVH

Synergie-Effekte aus 2 Profi-Systemen

Sie haben zu wenig Platz in Ihrem Lager? Sie möchten Ihre Lagerprozesse optimieren? Sie möchten die Fehlerquote minimieren? Wir zeigen Ihnen in diesem Vortrag Lösungsansätze und Innovationen rund um die Lager-Logistik. Erkennen Sie Mehrwerte u.a. durch optimale Ein- und Auslagerungsstrategien, verbindliche Lagerbestände auf Lagerfächern, Effizienzsteigerungen durch wegeoptimierte Kommissionierung, chaotische Lagerführung bis hin zur Darstellung von Vorteilen durch „Pick-by-Voice“.

*Ralf Große Coosmann, André Soddemann
(v.l.n.r.) GWS-Produktmanagement*



19.00 – 23:00 Uhr *Abendessen (6. OG, Hotelrestaurant Toro Negro)*

Ein angenehmer Abend mit interessanten Gesprächen

Freuen Sie sich auf ein gemütliches Abendessen im Restaurant Toro Negro. Lassen Sie die Eindrücke des Tages Revue passieren und genießen Sie das angenehme Ambiente.



19.00 – 23:00 Uhr

Abendprogramm (6. OG, Hotelrestaurant Toro Negro)

Meistermagier Nicolai Des Coudres

Wollen Sie wissen, wie es sich anfühlt, wenn der eigene Verstand kurz mal kapituliert? Dann laden Sie an diesem Abend den Meistermagier Nicolai Des Coudres direkt an Ihren Tisch ein! Er lässt sich von Ihnen auf die Finger schauen und verblüfft Sie mit exklusiver Zauberkunst aus nächster Nähe! Sie werden staunen – und das macht Spaß!

Nicolai [de'Ku:dre:]
DES Coudres



7 Schritte zum Erfolg oder wie überlebe ich im 21. Jahrhundert?

Erlebnisvortrag eines Überlebensberaters

Ein Vortrag in Bildersprache, gefüllt mit komödiantischen Elementen, der festgefahrene Verhaltensweisen löst, neue Denkanstöße gibt und Perspektiven aufzeigt. Durchleben Sie Staunen, Lachen und Einsicht – denn die anschaulichen Aktionen vermitteln klare Botschaften.

Johannes Warth
Überlebensberater



Mobility – mobile ERP für Außendienst & Geschäftsführer ***Mobilisieren Sie Ihre Geschäftsprozesse***

Ob Handy, Tablet oder zukünftig Smartwatches – internetfähige Geräte umgeben uns in unserem Alltag. Dass der Außendienstler oder Geschäftsführer heute mit Handy unterwegs ist, gehört zur Normalität. Warum sollten Sie also einen Auftrag beim Kunden klassisch mit Zettel und Stift erfassen? Warum sollten Sie Warenbestände telefonisch abfragen? Warum müssen Sie, um sich einen Überblick über Ihren Kunden zu verschaffen und die aktuellen Entwicklungen mitzubekommen, erst in der Zentrale anrufen?

Wir präsentieren Ihnen einen Ansatz, mit dem Sie in der Lage sind, Ihre Geschäftsprozesse in die mobile Welt und somit auch auf Tablets und Smartphones zu verlängern. Lernen Sie, wie Sie unabhängig vom Mobilfunknetz, offline trotzdem online sind und immer die notwendigen Daten im Zugriff haben.



Tobias Schlepphorst
GWS-Produktmanagement



Patrick Bärenfänger
GWS Technik

Technik | System **IT Sicherheit - Bedrohungen, Risiken** **und was können Sie tun?**

Das Leben im 21. Jahrhundert ist ohne Informationstechnologie kaum mehr vorstellbar. Informationstechnologie hat sich zu einem der wichtigsten Güter entwickelt. Der Schutz von IT-Landschaften – dazu gehören auch mobile Geräte – wird deshalb immer wichtiger. IT-Sicherheit entwickelt sich dabei zu einem entscheidenden Wettbewerbsfaktor. Der Vortrag erörtert die aktuellen Risiken und Bedrohungen beim Betrieb der IT-Infrastruktur anhand von aktuellen Beispielen. Erlernen Sie, was Sie tun können, um die Gefahr eines Befalls einzudämmen.



Hermann Trecksler
GWS Consulting

gevis ERP – Fachliche News | Tipps & Tricks **Neuigkeiten für Ihr Tagesgeschäft**

Sehen Sie aktuelle fachliche Weiterentwicklungen in gevis ERP. Wir werden in diesem Vortrag die Kleinigkeiten in den täglichen Geschäftsabläufen, die dem Anwender mehr Transparenz und Geschwindigkeit verschaffen, ansprechen. Vielfach sind es kleine Handgriffe, Tastenkombinationen oder Funktionen, die Mehrwerte liefern aber vielen Anwendern nicht bekannt sind. Dieser Vortrag hat genau diese kleinen Handgriffe zum Thema und ist somit empfehlenswert für alle, die täglich aktiv mit gevis ERP arbeiten.

11:45 – 12.30 Uhr

Plaza Esperanto (EG)

Handel im Wandel ***Shopstrategie der GWS***

Vielen ist die Aufgabe sicher bekannt: unendlich viele Daten, täglich neue Wünsche an Auswertungen, individuelle Erwartungen der Aufbereitung und Darstellung und dann noch unterschiedliche Zielgruppen/Empfänger! Mit unserem zusätzlichen Auswertungs- und Analysewerkzeug g.cube bieten wir Lösungen für die Aufgabe. Das ERP-System gevis

liefert die Daten, das BI-System nimmt diese auf und bietet Performance und Flexibilität der Präsentation. Und das Beste ist: Sie legen fest, wie die Daten aufbereitet und definierten Personen/Gruppen automatisch zur Verfügung gestellt werden.



Georg Mersmann
*Geschäftsführer der GWS
Unternehmensgruppe*

12:30 – 13:30 Uhr

Einladung zum Mittagessen im Hotelrestaurant „El Jardin“

Genießen Sie kalte und warme Speisen vom Buffet.

Möglichkeit zum Besuch der Ausstellung im Plaza Esperanto.



Torben Langer
GWS-Produktmanagement

Neuigkeiten im Finanzmanagement *Erforderliche Pflichten und neue Features im Rechnungswesen*

Welche Voraussetzungen müssen erfüllt sein und wie kann Sie gevis ERP dabei optimal unterstützen, um den gesetzlichen Auflagen zu entsprechen? Gerade durch die steigende Bedeutung des elektronischen Datenaustausches (Zahlungsverkehr, Meldewesen, Rechnungsdaten) ist es mit einer reinen Softwareeinrichtung oftmals nicht getan – Beratungsleistungen und organisatorische Eingriffe sind immer stärker gefordert. Der Vortrag wird abgerundet durch nützliche Tipps und Tricks für das tägliche Business.



Christian Kaiser
GWS-Produktmanagement

Mehrwerte für den Stahlhandel in gevis ERP *Hohe Anforderungen bei anhaltendem Kostendruck*

Mit lückenloser Nachvollziehbarkeit des Materials, hohem Weiterverarbeitungsgrad in Form von diverser Anarbeitung und individuellen Anforderungen einzelner Kunden treffen Stahlhändler heute auf vielfältige Herausforderungen durch die Branche. Skalierbarkeit, Flexibilität und hoher Informationsgehalt sind die Stichworte mit denen gevis ERP | NAV für den Stahlhandel Ihre Mitarbeiter dabei unterstützt, die Anforderungen zu meistern und die Produktivität zu erhöhen.

Erfolgreiche Disposition mit LogoMate® *Bestände reduzieren – Verfügbarkeiten erhöhen*

Was wird wann und wo in welcher Menge benötigt? Die Verfügbarkeit ist ein ganz entscheidendes Kriterium für Umsatz und Kundenzufriedenheit im Handel. Effiziente Bestandsoptimierung ist daher unabdingbar für den Erfolg eines Unternehmens. In diesem Vortrag stellen wir Ihnen das Zusammenspiel zwischen gevis ERP | NAV und dem Profisystem LogoMate® vor. Eine leicht zu bedienende Lösung

für automatische Disposition und Bestandsmanagement, um unter Berücksichtigung aller relevanten Einflussfaktoren den genauen Bedarf und die optimale Warenverteilung der Lagerbestände zu ermitteln.



Oliver Jenneskens
Remira GmbH



Thomas Weingärtner
GWS Consulting

14:45 – 15:15 Uhr

Plaza Esperanto (EG)

Moderator
Udo Lorenz

Geschäftsführer der GWS
Unternehmensgruppe

Podiumsdiskussion: Vernetzung fördert Wettbewerbsfähigkeit mittelständischer Unternehmen
Schnell, effizient & transparent durch digitale Prozesse

Die strategische und gesamtwirtschaftliche Vernetzung der Verbundgruppen hat in Zeiten des globalisierten Handels massiv an Bedeutung gewonnen. Zur Förderung der Wettbewerbsfähigkeit und Internationalisierung mittelständischer Unternehmen unterstützen Verbands- bzw. Verbundgruppen wie ZGV, E/D/E und NORDWEST ihre Mitglieder deshalb mit fortlaufenden Innovationen, neuesten Technologien und IT-Systemen. Erfahren Sie in diesem Podiumsgespräch, wie sich die Gruppen den Herausforderungen des Handels stellen und welche Rolle moderne ERP-Systeme dabei spielen.

Podiumsdiskussion mit Vertretern der Verbands- bzw. Verbundgruppen ZGV, E/D/E und NORDWEST

15:15 – 15:30 Uhr

Resümee der Veranstaltung & Verlosung

Hotelinformation (Anreise & Kontaktdaten)

Anreise mit der Deutschen Bahn

Der ICE-Bahnhof Fulda ist 150 Meter vom Hotel entfernt. Sie erreichen unser Haus in ca. 2 Gehminuten.

Anreise mit dem PKW

Bei Anreise mit dem PKW geben Sie in Ihr Navigations-System bitte als Ziel „36037 Fulda, Esperantostraße“ ein.

Kontaktdaten

HOTEL ESPERANTO
Kongress- und Kulturzentrum
Esperantoplatz | 36037 Fulda
Tel. +49 (661) 2 42 91-0
info@hotel-esperanto.de
www.hotel-esperanto.de



Begleitende Ausstellung

Diese Unternehmen stellen auf der Konferenz aus

- Deutsche Post AG
- DV Deutsche Vertriebsberatung GmbH
- e-integration GmbH
- Einkaufsbüro Deutscher Eisenhändler GmbH
- GWS Gesellschaft für Warenwirtschafts-Systeme mbH
- ITB GmbH
- MEGABILD Software GmbH
- nexMart GmbH & Co. KG
- ONVENTIS GmbH
- proLogistik GmbH & Co. KG
- Remira GmbH

Sponsoren

Diese Veranstaltung wird unterstützt durch unsere Partner



GWS Gesellschaft für Warenwirtschafts-Systeme mbH · Willy-Brandt-Weg 1 · 48155 Münster
Tel.: +49 251 7000-02 · Fax: +49 251 7000-3910 · info@gws.ms · www.gws.ms